

# PROFIL DE POSTE Responsable Commercial.e Chargé.e d'affaires en formation

**Profil de poste** : Responsable commercial de la formation et de l'apprentissage  
Catégorie selon CCN 1516 : Technicien.ne Hautement Qualifié.e Niveau E2

**Contrat** : CDI à pourvoir immédiatement

**Lieu** : Paris 8ème + Télétravail (1j / semaine)

**Horaire** : 37h30 / Semaine (9h-17h30) soit 2h30 sup / semaine (à récupérer en RTT)

**Rémunération** : FIXE à 35 K€ brut / an soit 2920€ brut / mois + PRIMES variables

**Avantages** : Tickets restaurants, chèques Kadéos, mutuelle et prévoyance, participation au transport

**Niveau d'étude et expérience** : M1/M2 Ingénieur d'Affaires ou M1/M2 Business Development ou équivalence (Bac +4/5) et 2 ans minimum d'expérience à un poste similaire

**Critères de sélection** : Expérience de commercial au sein d'un OF ou CFA ou en OPCO OBLIGATOIRE. Connaissances INDISPENSABLES du secteur de la formation. Être autonome, volontaire et investi.e. Goût du challenge et sens des affaires.

## À PROPOS DE L'ENTREPRISE

Depuis 2012, Anim&Com consultant propose des formations ludiques et innovantes dans des domaines variés : petite-enfance, technique d'animation, médico-social, sanitaire, communication, retour à l'emploi, etc...

Anim&Com dispense des formations en Ile-de-France, mais ses consultant.e.s peuvent aussi se déplacer sur l'ensemble du territoire national à la demande. Leurs formations, disponibles en inter-entreprises, en intra-entreprise et à distance, s'adressent à tous les publics et à tous types d'organisation, sans exception : chef.fe.s d'entreprise, directeur.rice.s de structures, jeunes de quartiers, étudiant.e.s, ou parents isolés.

L'équipe d'Anim&Com consultant est à votre disposition pour concevoir des modules de formations sur-mesure en fonction de vos besoins spécifiques. Leurs offres sont flexibles et s'adaptent à vos préoccupations quotidiennes.

## **Une équipe à votre écoute**

Les collaborateurs d'Anim&Com consultant se distinguent par leur disponibilité, leur flexibilité et leur réactivité. Ils/elles sont à votre écoute et sont là pour vous accompagner, et ce, à tout moment du processus de formation.

L'équipe d'Anim&Com se compose de profils différents. Chaque formateur et chaque formatrice a des compétences multiples, variées et transversales : sanitaire et médico-social, environnement, psychologie, gérontologie, animation, éducation, social, communication, commerce, enfance, petite enfance, insertion professionnelle, sanitaire, adolescence, audit, conception de projet, diagnostique de territoire, culture, handicap, sport...

## **Une pédagogie active et participative**

Le but des formations d'Anim&Com consultant est que les enseignements dispensés pendant les formations répondent bien à la problématique de leurs stagiaires. L'apprenant.e est placé au cœur de la formation pour lui permettre d'en être acteur.rice et non pas un.e simple observateur.rice. Le déroulement de la formation est élaboré pour que l'apprenant.e se concentre sur son projet, grâce à ses acquis, ses objectifs et ses opportunités d'apprentissage.

Anim&Com consultant fournit des supports pédagogiques de qualité et met ses stagiaires dans des conditions propices pour stimuler leur compréhension et leur apprentissage. Le but de l'intervenant.e est de rassembler les connaissances des différents stagiaires pour les ré-organiser, et en faire profiter l'ensemble du groupe.

Par ailleurs, à la fin de chaque formation, les stagiaires sont interrogés au travers d'un questionnaire simple et rapide. Les résultats de ces enquêtes permettent à Anim&Com consultant de cerner les attentes et les besoins de son public et d'identifier les évolutions et améliorations à prévoir.

## **Un centre de formation des apprenti.e.s mais pas que...**

L'accompagnement que propose Anim&Com consultant va au-delà de la simple formation. En plus de transmettre des savoirs et des compétences, Anim&Com consultant souhaite partager aux stagiaires, l'envie d'être acteur.rice de leur vie, aussi bien au niveau professionnel que personnel. Anim&Com consultant est aussi là si vous avez besoin d'un suivi individualisé pour monter votre projet personnel et pour vous accompagner vers l'autonomie. Il a de nombreux partenaires dans le secteur de l'insertion, de la formation et de l'emploi comme par exemple le Pôle Emploi ou les missions locales. Anim&Com consultant bénéficie aussi d'un important réseau d'élu.e.s locaux. Soucieux de la vie des habitant.e.s, usager.ère.s des associations, des entreprises, des accueils de loisirs, et des écoles. L'équipe d'Anim&Com consultant se rend disponible et présente sur le terrain afin de mieux appréhender les contextes environnementaux et sociaux professionnels.

### **DESCRIPTION DE L'OFFRE**

*Au sein de l'organisme de formation et CFA Anim&Com consultant le/la salarié.e assurera les missions ci-dessous sous la responsabilité directe de la Direction et indirecte du Responsable du pôle Commercial & Communication.*

### **RECHERCHE DE NOUVELLES OPPORTUNITÉS COMMERCIALES ET DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL ET STRATÉGIQUE**

- Répondre aux appels d'offres en partenariat sur la partie commerciale avec Directrice Adjointe
- Assurer une veille économique sur le marché afin de détecter les menaces et les opportunités commerciales
- Collaborer au montage financier d'un plan d'action de formation ou d'un événement commercial
- Présenter et défendre les projets auprès des prospects et partenaires (collectivités territoriales, associations et entreprises), les convaincre et négocier les contrats

# MISE EN ŒUVRE ET COORDINATION DE LA RÉALISATION DES PROJETS COMMERCIAUX

- Superviser et coordonner le travail d'une petite équipe de vendeur.euse.s, chargé.e.s de relation clientèle
- Assurer un soutien à l'équipe en charge de la commercialisation et se positionner en leader des différents projets commerciaux
- Accompagner et former en étant exemplaire et force de vente
- Travailler en étroite collaboration avec les services communication et pédagogique
- Suivre et contrôler le déroulement des projets, l'exécution des échéanciers et le respect de la stratégie commerciale définie en équipe en faisant des points complets et réguliers avec l'ensemble ds acteur.rice. concerné.e.s

## COMPÉTENCE REQUISES

- Bonne connaissance du fonctionnement d'un OF-CFA ou OPCO et de la culture entrepreneuriale en général
- Connaissances des techniques de gestion de projet (expression des besoins, planning, cahier des charges...) et des différents outils associés
- Compétences managériales à l'oral comme à l'écrit

## APTITUDES PROFESSIONNELLES et QUALITÉS ESSENTIELLES ATTENDUES

- Qualités d'organisation afin de définir les priorités d'action
- Excellentes qualités relationnelles et de communication pour assurer une bonne gestion de la relation client
- Force de conviction et d'argumentation pour convaincre tant en interne qu'en externe
- Adaptabilité afin de collaborer avec l'ensemble des membres de l'entreprise
- Maîtrise des outils de bureautique (Google drive, Word, Excel, PowerPoint...), texteur et tableur
- Aptitude à travailler en équipe, capacité d'organisation, gestion des priorités
- Autonomie, sens de l'initiative, maîtrise de soi, capacité à travailler dans l'urgence
- Ponctualité et investissement

Pour vous inscrire veuillez envoyer un mail à l'adresse suivante : [consultant@animetcom.fr](mailto:consultant@animetcom.fr)